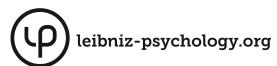
www.testarchiv.eu

Testarchiv

Online-Repositorium für Open-Access-Testverfahren

A Service of



Leibniz-Zentrum für Psychologische Information und Dokumentation (ZPID)

Clasen, J. (2019)

ISTA-F

Instrument zur stressbezogenen Tätigkeitsanalyse bei Freelancern

Schlagworte: Stressoren, Ressourcen, Anforderungsanalyse

Zitiermöglichkeit: Clasen, J. (2019). ISTA-F. Instrument zur stressbezogenen Tätigkeitsanalyse bei Freelancern [Verfahrensdokumentation aus PSYNDEX Tests-Nr. 9007847 und Fragebogen]. In Leibniz-Zentrum für Psychologische Information und Dokumentation (ZPID) (Hrsg.), Testarchiv. Trier: ZPID. https://doi.org/10.23668/psycharchives.2668

Alle Informationen und Materialien zu dem Verfahren finden Sie unter: https://www.testarchiv.eu/de/test/9007847

Verpflichtungserklärung

Bei dem Testverfahren handelt es sich um ein Forschungsinstrument, das der Forschung, Lehre und Praxis dient. Es wird vom Testarchiv online und kostenlos zur Verfügung gestellt und ist urheberrechtlich geschützt, d. h. das Urheberrecht liegt weiterhin bei dem/den Autor/en.

Mit der Nutzung des Verfahrens verpflichte ich mich, die Bedingungen der Creative Commons Lizenz CC BY-SA 4.0 zu beachten. Ich werde nach Abschluss meiner mit dem Verfahren zusammenhängenden Arbeiten mittels des Rückmeldeformulars die Testautor/Innen über den Einsatz des Verfahrens und den damit erzielten Frreehnissen informieren

Terms of use:

The test instrument is a research instrument that serves research, teaching and practice. It is made available online and free of charge by the test archive and is protected by copyright, i.e. the copyright remains with the author(s). By using this test, I agree to abide by the terms of the Creative Commons License CC BY-SA 4.0. I will provide feedback to the test author(s) on the use of the measure and the results obtained after completion of my work related to the test.



Mitglied der Leibniz-Gemeinschaft

Im Folgenden werden einige Fragen zu Ihrer selbstständigen Arbeitstätigkeit gestellt. Bitte kreuzen Sie das für Sie bzw. Ihre Arbeit Zutreffende an oder tragen Sie die erbetenen Angaben in die dafür vorgesehen Felder ein.

SD1	Wie viel Prozent Ihres Gesamteinkommens	%
	bestreiten Sie durch Ihre selbstständige	76
	Tätigkeit?	
SD2	Beschäftigen Sie dauerhaft	(1) □ ja
	sozialversicherungspflichtige Mitarbeiter?	(2) 🗆 nein
SD11	In welchem Beruf arbeiten Sie überwiegend ?	
SD14	Was für Aufträge bearbeiten Sie typischerweise?	
3014	Bitte beschreiben Sie kurz, welcher Art Ihre Aufträge sind (z.	
	Frauenzeitschriften etc.	
CD40	In walshor Organization of our orbeits a Cia?	(D = -11 -1 -1 -1 -1 -1 -1
SD10	In welcher Organisationsform arbeiten Sie?	(1) □ solo-selbstständig, überwiegend alleine arbeitend
		(2) □ solo-selbstständig, überwiegend mit Kooperationspartner(inne)n arbeitend
		(Netzwerk o. ä.)
		(3) GmbH, Verein, Stiftung o. ä.
T1	Wie viel Prozent Ihrer Arbeitszeit nehmen die	(1)
	folgenden Aufgaben ein?	% Akquise & Kundenkommunikation
		(inkl. Angebotserstellung)
	Achten Sie bitte darauf, dass Ihre Angaben sich zu 100% addieren!	% Auftragsbearbeitung (inkl.
	addiction:	Vorbereitung, Planung,
		Abstimmung) % Auftragsmanagement /
		Verwaltung (inkl. Korrespondenz,
		Finanzen)
		% Fortbildung
T5	Wo verbringen Sie wie viel Prozent Ihrer	
	Arbeitszeit?	% zu Hause / im eigenen Büro
	Achten Sie bitte darauf, dass Ihre Angaben sich zu 100% addieren!	% in einer Bürogemeinschaft
		% bei Kunden / Auftraggebern
		% an anderen Orten
AE1	An wie vielen Tagen arbeiten Sie pro	
	Arbeitswoche meistens für Ihre selbstständige	an Tagen / Arbeitswoche
	Tätigkeit?	
AE2	Wie viele Stunden arbeiten Sie	
	durchschnittlich pro Arbeitswoche für Ihre	Stunden / Arbeitswoche
A T 4	selbstständige Tätigkeit?	
AE4	Wie viel Urlaub hatten Sie in den letzten 12 Monaten?	Wochen
	Worldterr?	wochen
	"Auftragslücken" zählen nicht als Urlaub!	
AE5	Wie viele Wochen haben Sie insgesamt in den	
	letzten 12 Monaten als Selbstständige/r	Wochen
	gearbeitet?	
	52 Wochen (=12 Monate) minus Urlaubswochen minus der	
	Phasen, in denen Sie keine Aufträge oder andere	
	berufliche Aufgaben hatten.	

Im Folgenden finden Sie eine Reihe von Fragen zu Ihren Auftraggebern.

KU2	Wie viele Ihrer Auftraggeber sind "Stammkunden"?	% meiner Auftraggeber
KU3	Wer sind Ihre Auftraggeber? Bitte beschreiben Sie hier kurz, für welche Art von Auftraggel Redaktionen, Großkonzerne, mittelständische Unternehmen,	

Bei den nächsten Fragen geht es um den Kontakt mit Ihren Auftraggebern (bzw. den Kontaktpersonen im Auftraggeber-Unternehmen). Bitte schätzen Sie ein, wie Ihre Auftraggeber sind!

	Ich habe mit Auftraggebern zu tun,	
SK5	die unfreundlich sind.	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
		(2) U trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
01/0		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK6	die meine Arbeit behindern.	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
		(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK11	die sich nicht beraten lassen wollen.	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
		(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK12	mit denen es Schwierigkeiten bei der	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
	Abstimmung gibt.	(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK13	bei denen unklar ist, was sie von einem	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
	wollen.	(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK14	die mir die Arbeit durch ihr Verhalten	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
	erschweren.	(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK22	deren Wünsche widersprüchlich sind.	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
		(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu
SK33	die überzogene Forderungen haben.	(1) ☐ trifft für 0% der Auftraggeber zu
		(2) ☐ trifft für 25% der Auftraggeber zu
		(3) ☐ trifft für 50 % der Auftraggeber zu
		(4) ☐ trifft für 75% der Auftraggeber zu
		(5) ☐ trifft für 100% der Auftraggeber zu

Im Folgenden finden Sie eine Reihe von Fragen zu Ihrer Arbeit. Dabei geht es um die Arbeit an sich und nicht darum, wie Sie persönlich die Arbeit verrichten.

UN1	Wie oft erhalten Sie von Auftraggebern unklare	(1) □ bei ca. 0 % der Aufträge
	Aufträge (Informationen, Vorgaben)?	(2) □ bei ca. 25 % der Aufträge
		(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) □ bei ca. 100% der Aufträge
UN2	Wie oft erhalten Sie von Auftraggebern	(1) □ bei ca. 0 % der Aufträge
	widersprüchliche Aufträge (Informationen,	(2) □ bei ca. 25 % der Aufträge
	Vorgaben)?	(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) □ bei ca. 100% der Aufträge
UN3	Wie oft kommt es vor, dass Sie bei Ihrer Arbeit	(1) □ sehr selten / nie
	Entscheidungen treffen müssen, ohne	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Monat)
	ausreichende Informationen zu haben?	(3) ☐ gelegentlich (etwa ein x pro Woche)
		(4) oft (mehrmals pro Woche)
		(5) □ sehr oft (fast täglich)
UN4	Wie oft kommt es vor, dass Sie bei Ihrer Arbeit	(1) □ sehr selten / nie
	Entscheidungen treffen müssen, ohne deren	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Monat)
	Folgen zu kennen?	(3) ☐ gelegentlich (etwa ein x pro Woche)
		(4) □ oft (mehrmals pro Woche)
		(5) □ sehr oft (fast täglich)
UN6	Wie oft kommt es vor, dass Sie wegen	(1) □ bei ca. 0 % der Aufgaben
	mangelnder Kenntnisse bzw. Erfahrungen	(2) □ bei ca. 25 % der Aufgaben
	nicht wissen, wie Sie bei der Bearbeitung einer	(3) □ bei ca. 50% der Aufgaben
	Aufgabe / eines Auftrags vorgehen sollen?	(4) □ bei ca. 75% der Aufgaben
		(5) □ bei ca. 100% der Aufgaben
UN7	Bei wie vielen Ihrer Buchungen / Optionen	(1) □ bei ca. 0 % der Optionen
	werden Termine vom Auftraggeber noch	(2) □ bei ca. 25 % der Optionen
	offengehalten bzw. verschoben?	(3) □ bei ca. 50% der Optionen
		(4) ☐ bei ca. 75% der Optionen
		(5) ☐ bei ca. 100% der Optionen
UN8	Wie viele Ihrer Buchungen / Optionen werden	(1) □ ca. 0 % der Optionen
	vor Auftragsbeginn wieder storniert?	(2) □ ca. 10 % der Optionen
		(3) □ ca. 25% der Optionen
		(4) ☐ ca. 50% der Optionen
		(5) ☐ mehr als 50% der Optionen
UN9	Wissen Sie bereits zu Beginn eines Auftrags,	(1) □ bei ca. 100% der Aufträge
	wie der Auftrag sich gestalten wird (inhaltlich	(2) □ bei ca. 75% der Aufträge
	und / oder zeitlich)?	(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) ☐ bei ca. 25 % der Aufträge
		(1) = 201 0a. 20 70 ao. 7 tana ago

Die folgenden Fragen beziehen sich $\underline{\text{nur}}$ auf die $\underline{\text{Bearbeitung von Kunden-Aufträgen}}$ (inkl. Vorbereitung und Planung).

ZD1	Stehen Sie bei der Bearbeitung von Aufträgen unter Zeitdruck?	 (1) □ sehr selten / nie (2) □ selten (etwa 1 x pro Woche) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Tag) (4) □ oft (mehrmals pro Tag)
		(5) ☐ sehr oft (fast ununterbrochen)

ZD3	Wie häufig passiert es, dass Sie bei der Bearbeitung von Aufträgen schneller arbeiten, als Sie es normalerweise tun, um die Arbeit zu schaffen?	 (1) □ sehr selten / nie (2) □ selten (etwa 1 x pro Woche) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Tag) (4) □ oft (mehrmals pro Tag) (5) □ sehr oft (fast ununterbrochen)
ZD5	Wie oft kommt es bei der Bearbeitung von Aufträgen vor, dass Sie wegen zu viel Arbeit keine Pause machen können?	 (1) □ sehr selten / nie (2) □ selten (etwa 1 x pro Monat) (3) □ gelegentlich (etwa ein x pro Woche) (4) □ oft (mehrmals pro Woche) (5) □ sehr oft (fast täglich)
ZD7	Wie oft kommt es bei der Bearbeitung von Aufträgen vor, dass Sie wegen zu viel Arbeit länger als geplant arbeiten?	 (1) □ sehr selten / nie (2) □ selten (etwa 1 x pro Monat) (3) □ gelegentlich (etwa ein x pro Woche) (4) □ oft (mehrmals pro Woche) (5) □ sehr oft (fast täglich)

Die folgenden Fragen beziehen sich <u>nur</u> auf die <u>Bearbeitung Ihrer sonstigen Aufgaben</u>. Damit ist die Zeit gemeint, in der Sie <u>nicht</u> an Aufträgen arbeiten.

ZD2	Stehen Sie bei der Arbeit unter	(1) ☐ sehr selten / nie
	Zeitdruck, wenn Sie nicht an	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Woche)
	Aufträgen arbeiten?	(3) ☐ gelegentlich (etwa 1 x pro Tag)
		(4) ☐ oft (mehrmals pro Tag)
		(5) ☐ sehr oft (fast ununterbrochen)
ZD4	Wie häufig passiert es, dass Sie	(1) □ sehr selten / nie
	schneller arbeiten, als Sie es	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Woche)
	normalerweise tun, um die Arbeit zu	(3) ☐ gelegentlich (etwa 1 x pro Tag)
	schaffen, wenn Sie nicht an	(4) □ oft (mehrmals pro Tag)
	Aufträgen arbeiten?	(5) Sehr oft (fast ununterbrochen)
ZD6	Wie oft kommt es vor, dass Sie	(1) □ sehr selten / nie
	wegen zu viel Arbeit keine Pause	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Monat)
	machen können, wenn Sie nicht an	(3) ☐ gelegentlich (etwa ein x pro Woche)
	Aufträgen arbeiten?	(4) □ oft (mehrmals pro Woche)
		(5) ☐ sehr oft (fast täglich)
ZD8	Wie oft kommt es vor, dass Sie	(1) □ sehr selten / nie
	wegen zu viel Arbeit länger als	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Monat)
	geplant arbeiten, wenn Sie nicht an	(3) ☐ gelegentlich (etwa ein x pro Woche)
	Aufträgen arbeiten?	(4) □ oft (mehrmals pro Woche)
		(5) □ sehr oft (fast täglich)

Die folgenden Fragen beziehen sich wieder auf Ihre gesamten Arbeitsaufgaben.

HS1	Wenn man Ihre Arbeit insgesamt betrachtet, wie viele Möglichkeiten zu eigenen Entscheidungen bietet Ihnen Ihre Arbeit?	 (1) □ sehr wenig (2) □ ziemlich wenig (3) □ etwas (4) □ ziemlich viel (5) □ sehr viel
HS2	Bei wie vielen Ihrer Aufträge können Sie selbst die Idee bzw. das Konzept entwickeln ?	(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge (4) ☐ bei ca. 75% der Aufträge (3) ☐ bei ca. 50% der Aufträge (2) ☐ bei ca. 25% der Aufträge (1) ☐ bei 0% der Aufträge
HS3	Bei wie vielen Ihrer Aufträge können Sie sich an der Ideen- bzw. Konzeptentwicklung beteiligen ?	(5) □ bei ca. 100% der Aufträge (4) □ bei ca. 75% der Aufträge (3) □ bei ca. 50% der Aufträge (2) □ bei ca. 25% der Aufträge (1) □ bei 0% der Aufträge

HS4	Bei wie vielen Ihrer Aufträge können Sie selbst das gesamte Vorgehen bei der Bearbeitung bestimmen	(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge (4) ☐ bei ca. 75% der Aufträge
	(inhaltliche und zeitliche Auftragsplanung, Art und Weise	(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
	der Ausführung) ohne dass Ihnen z. B. vom Auftraggeber ein Vorgehen vorgegeben wird?	(2) ☐ bei ca. 25% der Aufträge
		(1) □ bei 0% der Aufträge
ZS3	Bei wie vielen Aufträgen können Sie die Auftragstermine	(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge
	(z. B. Lage des Start- bzw. Abgabetermins) im Vorfeld	(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
	beeinflussen?	(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
		(1) □ bei 0% der Aufträge
ZS4	Bei wie vielen Aufträgen können Sie Deadlines /	(5) □ bei ca. 100% der Aufträge
	Abgabetermine nachträglich verschieben?	(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
		(1) □ bei 0% der Aufträge
		(9) ☐ Ich bearbeite keine
	140 01 11 5 11 5 11 7 12 11	längeren "Projekte".
ZS5	Können Sie die Dauer Ihrer Projekte bzw. Jobs (Zeit, die	(5) □ bei ca. 100% der Aufträge
	Sie für die Auftragserledigung haben) mitbestimmen?	(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
1		(1) □ bei 0% der Aufträge

Bei den folgenden Fragen geht es weiterhin um die Arbeit an sich und nicht darum, wie Sie persönlich die Arbeit verrichten.

AK1	Wie oft müssen Sie bei Ihrer Arbeit sehr komplizierte Entscheidungen treffen? Wie oft können Sie bei Ihrer Arbeit Neues	(1) □ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr) (2) □ selten (ein paar Mal pro Jahr) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat) (4) □ oft (etwa 1 x pro Woche) (5) □ sehr oft (fast täglich) (1) □ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr)
	dazulernen (fachlich)?	(1) □ selten (etwa 1 x pro salir) (2) □ selten (ein paar Mal pro Jahr) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat) (4) □ oft (etwa 1 x pro Woche) (5) □ sehr oft (fast täglich)
AK7	Wie oft muss man bei Ihrer Tätigkeit neue Konzepte bzw. Ideen entwickeln?	 (1) □ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr) (2) □ selten (ein paar Mal pro Jahr) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat) (4) □ oft (etwa 1 x pro Woche) (5) □ sehr oft (fast täglich)
AK4	Wie oft muss man bei Ihrer Arbeit aktiv seine Arbeitsweise überprüfen (z.B. weil etwas nicht optimal läuft)?	(1) □ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr) (2) □ selten (ein paar Mal im Jahr) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat) (4) □ oft (etwa 1 x pro Woche) (5) □ sehr oft (etwa 1 x pro Tag)
AK5	Wie oft muss man sich bei Ihrer Arbeit mit aktuellen Informationen (über Branche, Markt etc.) versorgen?	(1) □ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr) (2) □ selten (ein paar Mal im Jahr) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat) (4) □ oft (etwa 1 x pro Woche) (5) □ sehr oft (etwa 1 x pro Tag)
AK2	Wie viele Ihrer Aufgaben / Aufträge sind besonders schwierig?	 (5) □ ca. 100% der Aufträge (4) □ ca. 75% der Aufträge (3) □ ca. 50% der Aufträge (2) □ ca. 25% der Aufträge (1) □ ca. 0% der Aufträge

VA2	Wie viele Ihrer Aufträge sind einander inhaltlich / thematisch ähnlich?	(1) □ ca. 100% der Aufträge (2) □ ca. 75% der Aufträge (3) □ ca. 50% der Aufträge (4) □ ca. 25% der Aufträge (5) □ ca. 0% der Aufträge
VA1	Die Arbeit von Person A beinhaltet viele unterschiedliche Aufgabenbereiche (Steuer, Marketing, Kundenprojekte). Die Arbeit von Person B beinhaltet wenig unterschiedliche Aufgabenbereiche.	Ihre Arbeitssituation ist (5) □ genau wie die von A (4) □ ähnlich wie die von A (3) □ zwischen A und B (2) □ ähnlich wie die von B (1) □ genau wie die von B
VA3	Person A bearbeitet ganz unterschiedliche Arten von Aufträgen zu einem bestimmten Thema. Person B bearbeitet immer die gleiche Art von Auftrag zu einem bestimmten Thema. Journalistin A schreibt zum Thema "Partnerschaft" Interviews, Reportagen, Features Journalistin B schreibt zum Thema "Partnerschaft" immer Features.	Ihre Arbeitssituation ist (5) □ genau wie die von A (4) □ ähnlich wie die von A (3) □ zwischen A und B (2) □ ähnlich wie die von B (1) □ genau wie die von B
VA4	Die Aufträge von A erfordern immer das gleiche Vorgehen. Die Aufträge von B erfordern ein sehr unterschiedliches Vorgehen. Web-Designer A kann bei der Erstellung von Web-Sites immer gleich vorgehen. Web-Designer B muss je nach Auftrag immer wieder anders vorgehen.	Ihre Arbeitssituation ist (1) □ genau wie die von A (2) □ ähnlich wie die von A (3) □ zwischen A und B (4) □ ähnlich wie die von B (5) □ genau wie die von B

Im Folgenden geht es darum, wie gut Sie während Ihrer Arbeit mit anderen Personen Kontakt aufnehmen, jemandem helfen / Hilfe erhalten oder sich mit anderen unterhalten können. Die folgenden Fragen beziehen sich auf Tage, an denen <u>Sie in Ihrem Büro</u> arbeiten.

K1	Mit wie vielen verschiedenen Berufskolleg(inn)en / Kooperationspartner(inne)n können Sie während der Arbeit in Ihrem Büro telefonisch oder per Email etc. Kontakt aufnehmen?	(1) ☐ mit keiner Person (2) ☐ mit 1-2 Personen (3) ☐ mit 3-5 Personen (4) ☐ mit 6-10 Personen (5) ☐ mit mehr als 10 Personen
К3	Können Sie sich während der Arbeit in Ihrem Büro mit Anderen (z. B. Kolleg(inn)en, Partner/in, Bekannten) persönlich über Dinge unterhalten, die nichts mit der Arbeit zu tun haben?	 (1) □ sehr selten / nie (2) □ selten (etwa 1 x pro Monat) (3) □ gelegentlich (etwa 1 x pro Woche) (4) □ oft (mehrmals pro Woche) (5) □ sehr oft (ein bis mehrmals täglich)

Die folgenden Fragen beziehen sich auf Tage, an denen Sie beim Kunden / Auftraggeber arbeiten bzw. auf <u>externe Arbeitstermine</u> (=extern). Wenn Sie nie extern arbeiten, überspringen Sie die Fragen KOM4-KOM6!

K4	Mit wie vielen verschiedenen Berufskolleg(inn)en / Kooperationspartner(inne)n können Sie während der Arbeit extern telefonisch oder per Email etc. Kontakt aufnehmen?	 (1) □ mit keiner Person (2) □ mit 1-2 Personen (3) □ mit 3-5 Personen (4) □ mit 6-10 Personen (5) □ mit mehr als 10 Personen
K5	Mit wie vielen verschiedenen Berufskolleg(inn)en / Kooperationspartner(inne)n können Sie während der Arbeit extern persönlich Kontakt aufnehmen?	(1) □ mit keiner Person (2) □ mit 1-2 Personen (3) □ mit 3-5 Personen (4) □ mit 6-10 Personen (5) □ mit mehr als 10 Personen

K6	Können Sie sich während der Arbeit extern mit	(1) ☐ sehr selten / nie
	Anderen (z. B. Kolleg(inn)en, Partner/in,	(2) ☐ selten (etwa 1 x pro Monat)
	Bekannten) persönlich über Dinge unterhalten,	(3) ☐ gelegentlich (etwa 1 x pro Woche)
	die nichts mit der Arbeit zu tun haben?	(4) ☐ oft (mehrmals pro Woche)
		(5) ☐ sehr oft (ein bis mehrmals täglich)

Die folgenden Fragen beziehen sich auf die Zusammenarbeit mit Ihren Auftraggebern.

KEK2	Wie oft müssen Sie genau zuhören und nachfragen,	(1) □ bei 0% der Aufträge
	um zu verstehen, was Ihre Auftraggeber von Ihnen	(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
	wollen?	(3) □ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) □ bei ca. 100% der Aufträge
KEK5	Wie oft müssen Sie sich mit Ihren Auftraggebern über	(1) ☐ bei 0% der Aufträge
	die Art und Weise Ihrer Zusammenarbeit	(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
	abstimmen?	(3) ☐ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) □ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge
KEK6	Wie oft müssen Sie Ihr Vorgehen gemeinsam mit Ihren	(1) ☐ bei 0% der Aufträge
	Auftraggebern planen ?	(2) ☐ bei ca. 25% der Aufträge
		(3) ☐ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) ☐ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge
KEK7	Wie oft müssen Sie genau wissen, wie weit die	(1) ☐ bei 0% der Aufträge
	Auftraggeberseite gerade ist?	(2) ☐ bei ca. 25% der Aufträge
		(3) ☐ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) ☐ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge
KEK8	Wie oft muss die Auftraggeberseite genau wissen, wie	(1) ☐ bei 0% der Aufträge
	weit Sie gerade mit der Arbeit sind?	(2) □ bei ca. 25% der Aufträge
		(3) ☐ bei ca. 50% der Aufträge
		(4) ☐ bei ca. 75% der Aufträge
		(5) ☐ bei ca. 100% der Aufträge

Bitte versuchen Sie weiterhin, die Fragen möglichst objektiv zu beantworten.

EU1	Person A hat für das nächste halbe Jahr genug Aufträge / Buchungen, um ihren finanziellen Bedarf zu decken. Person B hat für das nächste halbe Jahr noch keine Aufträge / Buchungen.	Ihre Situation ist (1) □ genau wie die von A (2) □ ähnlich wie die von A (3) □ zwischen A und B (4) □ ähnlich wie die von B (5) □ genau wie die von B
EU2	Inwieweit schwanken Ihre Einnahmen von Monat zu Monat?	(1) □ um 0% (2) □ um bis zu 25% (3) □ um bis zu 50% (4) □ um bis zu 75% (5) □ um bis zu 100%
EU4	Wenn Sie Ihre selbstständige Tätigkeit wegen Auftragsmangels aufgeben müssten, wie groß wären dann Ihre Chancen, wieder eine adäquate Tätigkeit (z. B. als Angestellte(r) zu finden?	(1) □ sehr gut (2) □ ziemlich gut (3) □ mittelmäßig (4) □ schlecht (5) □ sehr schlecht
EU5	Wenn Sie Ihre selbstständige Tätigkeit wegen Auftragsmangels aufgeben müssten, wie groß wären dann Ihre Chancen, überhaupt eine Tätigkeit zu finden?	(1) □ sehr gut (2) □ ziemlich gut (3) □ mittelmäßig (4) □ schlecht (5) □ sehr schlecht

Bitte überlegen Sie bei der Beantwortung der folgenden Fragen, welches Verhalten durch Ihre Arbeit gefordert wird.

SR4	Wie oft muss man sich bei Ihrer Arbeit aktiv mit	(1) ☐ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr)
	der Koordination von Aufgaben / Aufträgen	(2) ☐ selten (ein paar Mal im Jahr)
	befassen?	(3) ☐ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat)
		(4) ☐ oft (etwa 1 x pro Woche)
		(5) ☐ sehr oft (etwa 1 x pro Tag)
SR7	Wie oft muss man bei Ihrer Arbeit Arbeitsplatz	(1) ☐ sehr selten (etwa 1 x pro Jahr)
	und Arbeitsmittel überprüfen (Instandhaltung,	(2) selten (ein paar Mal im Jahr)
	Arbeitsmittelbeschaffung etc.)?	(3) ☐ gelegentlich (etwa 1 x pro Monat)
		(4) ☐ oft (etwa 1 x pro Woche)
		(5) ☐ sehr oft (etwa 1 x pro Tag)
SR2	Wie genau bzw. detailliert muss man bei Ihrer	(1) monatsweise
	Arbeit in der Regel seine Aufgaben bzw. Termine	(2) U wochenweise
	planen?	(3) □ tageweise
		(4) 🗆 stundenweise
		(5) 🗆 minutenweise
SR8	Wie sehr muss man bei Ihrer Arbeit seine	(1) □ auf den Monat genau
	Aufgaben nach Plan erledigen?	(2) □ auf die Woche genau
		(3) □ auf den Tag genau
		(4) ☐ auf die Stunde genau
		(5) □ auf die Minute genau

Wie stark werden folgende Merkmale Ihrer Arbeitssituation von Ihnen bzw. von externen Faktoren (Kunden, Markt etc.) beeinflusst?

GM		wird ganz von mir bestimmt	wird eher von mir bestimmt	wird sowohl von mir als auch Kunden/ Markt bestimmt	wird ganz von Kunden/ Markt bestimmt	wird eher von Kunden/ Markt bestimmt
1	Urlaubsplanung	□1	□2	□3	□4	□5
2	Planung der Arbeitszeit (Lage, Dauer, "Überstunden")	□1	□2	□3	□4	□5
3	Pausengestaltung	□1	□2	□3	□4	□5
4	Weiterbildungsaktivitäten	□1	□2	□3	□4	□5
5	Anschaffung neuer Arbeitsmittel	□1	□2	□3	□4	□5
6	Gestaltung des Arbeitsplatzes (z. B. Einrichtung des Büros)	□1	□2	□3	□4	□5
7	Wahl des Arbeitsortes	□1	□2	□3	□4	□5
8	Unternehmensentwicklung (Tätigkeitsbereich, Produkte)	□1	□2	□3	□4	□5

Wie sehr können Sie sich auf folgende Personen verlassen, <u>wenn es in der Arbeit schwierig</u> <u>wird</u>?

SU1		gar nicht	wenig	ziemlich	völlig	nicht vor- handen
K	Auftraggeber	□1	□2	□3	□4	□9
Р	Kooperationspartner(innen) / Berufskolleg(innen	□1	□2	□3	□4	□9
L	Lebenspartner(in)	□1	□2	□3	□4	□9
Α	Andere (z. B. Freunde, Bekannte, Verwandte)	□1	□2	□3	□4	□9

Wie sehr sind folgende Personen bereit, <u>Ihre Probleme im Zusammenhang mit der Arbeit anzuhören</u>?

SU2		gar nicht	wenig	ziemlich	völlig	nicht vor- handen
K	Auftraggeber	□1	□2	□3	□4	□9
Р	Kooperationspartner(innen) / Berufskolleg(innen	□1	□2	□3	□4	□9
L	Lebenspartner(in)	□1	□2	□3	□4	□9
Α	Andere (z. B. Freunde, Bekannte, Verwandte)	□1	□2	□3	□4	□9

Wie sehr unterstützen folgende Personen Sie, so dass Sie es in der Arbeit leichter haben?

SU3		gar nicht	wenig	ziemlich	völlig	nicht vor- handen
K	Auftraggeber	□1	□2	□3	□4	□9
Р	Kooperationspartner(innen) / Berufskolleg(innen	□1	□2	□3	□4	□9
L	Lebenspartner(in)	□1	□2	□3	□4	□9
Α	Andere (z. B. Freunde, Bekannte, Verwandte)	□1	□2	□3	□4	□9

Teil 5

Zum Abschluss noch einige Angaben zu Ihrer Person...

SD3	Wie alt sind Sie?	
		Jahre
SD4	Geschlecht	□ männlich
		□ weiblich
SD5	Haben Sie Kinder?	□ ja
		□ nein

SD8	Wie lange sind Sie schon in Ihrem jetzigen	mehr als 3 Monate bis 6 Monate
	Tätigkeitsbereich selbstständig tätig?	□ mehr als 6 Monate bis 1 Jahr
		□ mehr als 1 Jahr bis 2 Jahre
		□ mehr als 2 Jahre bis 5 Jahre
		□ mehr als 5 Jahre bis 10 Jahre
		□ mehr als 10 Jahre bis 15 Jahre
		□ mehr als 15 Jahre bis 20 Jahre
		□ mehr als 20 Jahre bis 30 Jahre
		□ mehr als 30 Jahre bis 40 Jahre
		□ mehr als 40 Jahre
SD9	Welche Berufsausbildung haben Sie in Bezug	□ Keinen Abschluss
000	auf Ihre jetzige Tätigkeit?	☐ Lehre ohne Abschluss (mind. 1,5
	Sollten mehrere Möglichkeiten auf Sie zutreffen,	Jahre)
	kreuzen Sie bitte den höchsten Abschluss an!	□ Volontariat o.ä. (ohne Studium bzw.
		Lehre)
		□ abgeschlossene Lehre
		☐ Meisterprüfung oder Abschluss einer
		Fachschule
		☐ Studium ohne Abschluss
		□ Diplom, Magister o. ä.
		☐ Traineeship, Volontariat o. ä. (nach
		dem Studium)
		□ Promotion
FR1	Verfügen Sie über finanzielle Reserven, die Sie	□ nein
	bei zu geringem bzw. ausbleibendem Umsatz für	□ ja:
	mindestens 2 Monate nutzen können?	
	(- B. Überbrückungsseld einene Bücklenen Finkünfte eus	
	(z. B. Überbrückungsgeld, eigene Rücklagen, Einkünfte aus anderen Quellen wie das Einkommen des Partners etc.)	
	,	
FR2	Wie hoch war Ihr Gewinn 2005 (vor Abzug der	☐ bis 10.000 Euro
	Steuern)?	☐ über 10.000 bis 20.000 Euro
		□ über 20.000 bis 30.000 Euro
		□ über 30.000 bis 40.000 Euro
		□ über 40.000 bis 50.000 Euro
		□ über 50.000 bis 60.000 Euro
		□ über 60.000 bis 70.000 Euro
		□ über 70.000 bis 80.000 Euro
		☐ über 80.000 Euro
FR3	Wie hoch wird voraussichtlich Ihr Gewinn in	□ bis 10.000 Euro
	diesem Jahr sein (vor Abzug der Steuern)?	□ über 10.000 bis 20.000 Euro
		□ über 20.000 bis 30.000 Euro
		□ über 30.000 bis 40.000 Euro
		□ über 40.000 bis 50.000 Euro
		□ über 50.000 bis 60.000 Euro
		☐ über 60.000 bis 70.000 Euro
		□ über 70.000 bis 80.000 Euro
		□ über 80.000 Euro